

SOCCATOURS ist ein auf Sportgruppenreisen spezialisierter Reiseveranstalter mit Sitz im oberbayerischen Rosenheim. Mit mehr als 20 Mitarbeitern im Headquarter und den Tochtergesellschaften in Italien, Tschechien, Kroatien und der Schweiz haben wir in den vergangenen zwölf Monaten Trainingslager und Turnierreisen für mehr als 1.200 Teams organisiert und sind damit unangefochtener Branchenführer in Europa. Für unseren **zukünftigen Standort Wien** suchen wir **ab sofort** zur Verstärkung einen



Product & Sales Manager Fussball (m/w/d)

Standort Wien (Festanstellung in Vollzeit)



DEINE AUFGABEN

- Du betreust gemeinsam mit unserem Country Manager Austria unsere Fussballprodukte im Bereich Trainingslager (Outgoing österreichischer Teams, Incoming internationaler Teams nach Österreich), indem Du einzelne touristische Bausteine zu einem marktreifen Gesamtpaket bündelst und diese auf fussballtrainingslager.com / trainingslager.at bewirbst und vertreibst
- Weil Du die Bedürfnisse und Wünsche unserer Zielgruppe genau kennst, berätst und betreust Du unsere Kunden mit großer Hingabe bei allen Fragen rund um das perfekte Trainingslager
- Du übernimmst die Angebotslegung sowie die Nachbearbeitung und Anpassung von bestehenden Buchungen, korrespondierst mit unseren internationalen Lieferanten, Kooperationspartnern und unseren externen Mitarbeitern und wickelst die Buchungen final ab
- Weil „Du“ die/der Fussballexperte/in bist und nur dort hinfahren würdest, wo die besten Trainingsmöglichkeiten bestehen, machst Du Dir, ausgerüstet mit Kamera und Drohne, selbst ein Bild vor Ort (u.a. zu Unterkunfts- & Trainingsbedingungen, Teambuildingmaßnahmen)

DEIN PROFIL

- Du hast eine kaufmännische oder touristische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Bachelor-Studium im Tourismus, Sportmanagement oder Betriebswirtschaftslehre
- Du bist wie unsere Kunden leidenschaftliche/r Fussballspieler/in, hast Freude am Verkauf von Trainingslagerreisen und im Umgang mit unseren Kunden, Lieferanten, Kooperationspartnern und Deinen Kollegen
- Du besitzt ein hohes Maß an Sozialkompetenz, Kunden- und Serviceorientierung sowie eine ausgesprochene Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Du verlierst auch unter Zeitdruck nicht den Überblick, handelst proaktiv und bist erst dann zufrieden, wenn der Kunde es ist
- Du sprichst fließend Englisch und tauschst Dich gerne interkulturell aus; weitere Fremdsprachenkenntnisse sind von Vorteil (insb. Tschechisch/Slowakisch, Ungarisch, Russisch, Slowenisch, Serbokroatisch)
- Du besitzt gute MS-Office-Kenntnisse, bist textsicher und hast ein Händchen für gute Fotos/Videos, um unsere Produkte aussagekräftig in Szene zu setzen
- Geschäftsreisen zu neuen und bestehenden Destinationen machen Dir Spaß, weil Reisen zu Deinen Hobbies gehört

WAS DICH ERWARTET

- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit in einem nachhaltig wachsenden Unternehmen, das in diesem Nischenmarkt in der Internationalisierung, Transformation vom reinen Reiseveranstalter zur Widescale-Plattform Trainingslager und Digitalisierung einzigartig ist
- Vom ersten Tag an Verantwortungsübernahme und Mitgestaltung des persönlichen Arbeitsbereiches
- Ein attraktives Vergütungsmodell mit leistungsorientierter Bonuszahlung
- Eine sportliche und kollegiale, von Offenheit und Engagement geprägte Arbeitsatmosphäre
- Leben und arbeiten in einer Stadt mit hohem Freizeitwert
- Büro in zentraler Lage im 2. Bezirk von Wien (3 Minuten Gehweg von der U1 Nestroyplatz)

Wenn unser Anforderungsprofil auf Dich zutrifft, freuen wir uns auf Deine vollständige **Online-Bewerbung** inkl. frühestmöglichem Eintrittstermin und Gehaltsvorstellungen an bewerbung@soccatours.com zu Händen von Herrn Sebastian Flach.

Bewerbungsunterlagen:

Motivationsschreiben | Lebenslauf inkl. sportlichem Werdegang | Zertifikate & Zeugnisse
Deine **SOCCABILITY**

